

RAFAEL MATEO
CEO DE ACCIONA ENERGÍA

“2023 será un año de aceleración de inversión y construcción”

1 Nuestra identidad y compromiso como mayor operador energético 100% renovable sin legado fósil, con 30 años de experiencia, son las características diferenciadoras de ACCIONA Energía. La crisis energética ha puesto en la palestra lo que nosotros ya sabíamos: las renovables son una fuente de energía competitiva, autóctona y la única solución para lograr la independencia energética. La apuesta de empresas por la descarbonización es un elemento adicional de impulso de la demanda de energía limpia.

2 La crisis energética va a continuar y genera un entorno de volatilidad con el que tendremos que convivir durante

bastante tiempo. El remedio a esa volatilidad son las energías renovables, las soluciones de eficiencia y de electrificación, tecnologías innovadoras como el hidrógeno verde... Para ACCIONA Energía, 2023 va a ser un año de aceleración de inversiones y construcción, ya que tenemos 2,4 GW en construcción y tenemos como objetivo alcanzar los 20 GW en 2025.

3 Las renovables necesitan un marco regulatorio estable que dé certeza a los inversores, agilidad administrativa para la tramitación de proyectos y apoyo social. El papel de los gobiernos en sus distintos niveles es clave para conseguir estos puntos.



**GONZALO Y DIEGO OLIVER DIRECTORES
GENERALES MANCOMUNADOS DE ENHOL**

“Preveamos crecer en todos los sectores donde trabajamos y grandes inversiones”

1 Bueno en resultados, pero lleno de incertidumbre. En renovables, la subida de los precios de la electricidad ha impactado positivamente en los resultados de los proyectos, pero la volatilidad e incertidumbre ha mermado la toma de decisiones. El encarecimiento de los suministros y la ralentización de los trámites ha frenado el desarrollo de nuevos proyectos.

2 Las expectativas son buenas. Preveamos crecimientos en todos los sectores donde trabajamos y grandes inversiones, a nivel nacional e in-

ternacional. Deberíamos tender a una estabilidad en los precios de suministros y materias primas, además de a una bajada de los precios de la electricidad.

3 La dinamización de proyectos, autorizaciones y licencias que son estratégicas. Que no existan cambios de criterios aleatorios y que tengan una cohesión real para dar credibilidad y estabilidad a los empresarios sin perjudicar las inversiones, más aún aquellas de capital navarro. Mejorar el balance entre normativa y necesidad estratégica y facilitar la implantación y crecimiento de las empresas nuevas y las que ya funcionan.



DAVID SOLÉ LÓPEZ
DIRECTOR GENERAL INGETEAM

“2023 puede ser un año de transición en el sector renovable”

1 2022 ha sido un año duro e intenso en nuestro sector. En Ingeteam, aunque la realidad es que hemos tenido que hacer frente a grandes dificultades operativas, especialmente con la cadena de suministro, hemos experimentado un crecimiento notable de la cifra de negocio.

2 Preveamos un 2023 muy exigente de cara a ejecutar con éxito la cartera de ventas que tenemos. Seguiremos impulsando nuestros negocios relacionados con energías renovables, red eléctrica, movilidad e hidrógeno verde. En este próximo ejercicio en Ingeteam vamos a acometer inversiones importantes, apostando por un futuro sosten-

nible. Creemos que 2023 puede ser un año de transición en el sector renovable y esperamos que se inicie el camino hacia una racionalización en la capacidad, precios y plazos de la cadena de suministro.

3 Creemos necesario un impulso de las renovables con planes firmes con realidad a corto plazo, una adecuada regulación para el almacenamiento en baterías, despliegue masivo de la red de infraestructura de recarga para vehículos eléctricos y potenciación del hidrógeno verde para descarbonizar la industria. Asimismo, recordamos la importancia de una gestión eficiente y eficaz de las ayudas de los fondos Next Generation.



JAVIER VILLANUEVA
DIRECTOR GERENTE DE ENERCLÚSTER

“Se deben resolver los cuellos de botella en la tramitación de nuevos proyectos”

1 Las dificultades en las cadenas de suministro, en el precio de las materias primas y los costes energéticos han provocado a lo largo de este 2022 serias dificultades para la industria renovable mientras que la promoción de nuevos parques eólicos y solares progresa en Europa a un ritmo muy por debajo de lo que necesitamos para acometer con éxito la transición energética.

2 La industria renovable, como valor esencial en la definida transición energética, espera de este 2023 el diseño e implementación de elementos administrativos que la protejan y la establezcan del gobierno basado únicamente en precios, mientras que también la admi-

nistración tiene que resolver sus cuellos de botella en los procesos de tramitación de nuevos proyectos de renovables para cumplir los objetivos regionales (PEN 2030), nacionales (PNIEC) y europeos (REPowerEU).

3 El nuevo gobierno foral deberá desarrollar los compromisos de Ley Foral de Cambio Climático y la disponibilidad en el corto plazo de una fiscalidad verde y la creación de la Agencia Navarra de la Energía. También, se debe acelerar el cumplimiento de los objetivos del Plan Energético de Navarra 2030 en el que la generación renovable debe cubrir al 100% y el consumo energético de la comunidad al finalizar la década.



automoción

El momento de sumarse a la electrificación sin demora

La confirmación de que Volkswagen Navarra tendrá coche eléctrico a partir de 2026 ha puesto el foco en el resto del sector, que ha quedado fuera de las ayudas del PERTE y va a requerir un empujón para no perder el paso. En juego están miles de empleos y las bases para la prosperidad industrial en los próximos decenios.

LAS CUESTIONES

1 ¿Cómo ha sido 2022 para su organización/empresa y sector?

2 Perspectivas para 2023 para su organización/ empresa y sector

3 ¿Qué pediría a los gobiernos nacional y foral que salgan de las próximas elecciones?

FRANCISCO CEBERIO
GERENTE DE FRENOS IRUÑA

“Se debe seguir apostando por las medidas de control de los costes energéticos”

1 Frenos Iruña trabaja principalmente para el sector Off Highway, eólica y automoción y en todos ellos nos hemos visto afectados por el incremento de coste de materiales y energéticos. A pesar de las inversiones practicadas en nuevas máquinas, instalación de placas solares, nuevos productos y tecnología que han redundado en una mayor competitividad, no han sido suficientes para mantener los márgenes.

2 La cifra de actividad prevista para 2023, y a pesar de la ralentización de la economía que se anuncia, no se verá acusada. Si no se controlase la cifra de inflación a nivel global y no se resuelve la situación geopolítica, tendremos más presión de los costes muy difíciles de

repercutir en mercado, pues nuestros clientes principales también están sufriendo márgenes complicados a pesar de tener una gran actividad (véase ejemplo de mercado eólico en Europa).

3 Seguir con las medidas de control de costes energéticos y ayudas para la descarbonización para no depender del coste del petróleo y carbón. Por otra parte, trabajar medidas activas de empleo que puedan dar con los perfiles necesarios en las empresas y poder reducir de esta forma el desempleo. Otra cuestión para mejorar que impacta en empresa y trabajadores sería reducir las listas de espera en todos los ámbitos (Seguridad Social y salud principalmente).

